



Mini intervju
zamjenik predsjednika
Uprave Sberbanka

Suradujemo s velikim tvrtkama poput Agrokora i Atlantic Grupe Emila Tedeschija, i to ne samo u Rusiji i Hrvatskoj

Sergej Gorkov: Sberbank želi biti most prema istočnim tržištima

Najveća ruska banka i treća po veličini europska banka Sberbank u Hrvatskoj je počela poslovati u siječnju ove godine kad je Volksbank uspješno preimenovan u Sberbank d.d. Nakon promjene imena promijenjen je i bankin vizualni identitet. Sberbank želi biti lider uširoj regiji, pa ssu ugostili novinare iz Hrvatske, Češke i Slovačke u moskovskom sjedištu Banke



VIZNI REŽIM

Vize za ruske turiste bit će tema na skorašnjem sastanku s hrvatskim ministrima

P • Prvo je polugodište iza nas, jeste li zadovoljni Sberbankovim rezultatima u regiji u kojoj ste lani preuzeli poslovanje austrijskog Volksbanka? Kakva je situacija u Hrvatskoj? U tijeku je rebrandiranje poslovnica, a spomenuli ste i kampanju za ruske turiste...

O - Iako još ne možemo govoriti o konkretnim brojkama jer smo tvrtka izlistana na burzi i moramo poštovati pravila, trend zadovoljava. Krediti i depoziti u Hrvatskoj rastu, suradujemo s velikim tvrtkama poput Agrokora i Atlantic Grupe Emila Tedeschija, i to ne samo u Rusiji i Hrvatskoj - podupiremo ih i u probouju na tržište Kazahstana. Hrvatska je jako zanimljivo tržište i mnogo je prilika za rast, posebice u energetici i turizmu. Kad je riječ o potonjemu, u tijeku je kampanja za ruske turiste, kojima smo ukinuli proviziju na bankomatima Sberbanka u inozemstvu. Međutim, novi vizni režim znatno otežava situaciju, zato će to svakako biti jedna od tema na skorašnjem sastanku s hrvatskim ministrima.

P • Što planirate u sljedećem razdoblju? Demantirali ste glasine o kupnji Hypo banke, ima li istine u tome da je Sberbank zagrijan za preuzimanje Raiffeisena i Erste banke u Slovačkoj?

O - Sberbank će se u iduće tri godine na tržištima na koja smo ušli orijentirati na organski rast. U Istočnoj Europi želimo postići ono što smo napravili u Kazahstanu, gdje smo se u nekoliko godina s 26. mjesta preuzeli položaj četvrte banke u zemlji. Ne planiramo nove akvizicije u tom razdoblju, a poslije će sve ovisiti o okolnostima u gospodarstvu. Kad nas pitaju imamo li izlaznu strategiju za ovo tržište, naglašavamo da u zemljama u kojima poslujemo želimo ostati dugo i preuzeti ulogu svojevrsnoga mosta prema istočnom tržištu. Međutim, to se ne može dogoditi preko noći. Ekonomske veze među tim zemljama, dakle Rusijom, Češkom, Slovačkom, BiH, Hrvatskom, Srbijom, Turskom itd., jesu jake, no ima prostora za rast i jačanje suradnje, u čemu prepoznajemo svoju priliku.

P • Pregovarate o suradnji s osiguravajućim kućama, jeste li već izabrali partnere za regionalno tržište?

O - Istina je, pregovori su u tijeku i nećemo tražiti pojedinačne partnere u svakoj zemlji. Imena ćemo znati u iduća dva do tri mjeseca. Izabrat ćemo dva, najviše tri partnera za cijelo istočnoeuropsko tržište.

Razgovarala Biljana Starčić